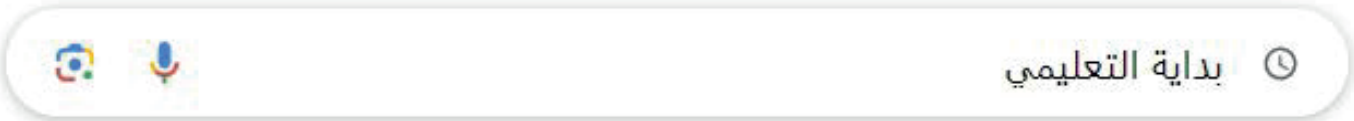
تم تحميل الملف
من موقع بداية

بداية
beadaya.com | موقع بداية التعليمي

للمزيد اكتب
في جوجل Google



موقع بداية التعليمي كل ما يحتاجه **الطالب والمعلم**
من ملفات تعليمية، حلول الكتب، توزيع المنهج،
بوربوينت، اختبارات، ملخصات، اختبارات إلكترونية،
أوراق عمل، والكثير...

حمل التطبيق

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

رابط الدرس الرقمي

www.ien.edu.sa

4.2 ما المقصود بخطة الشراء؟

أهداف التعلّم

بعد الانتهاء من هذا الدرس، ستكون قادرًا على:

- توضيح المقصود بتحمل المسؤولية المالية.
- تحديد الخطوات اللازمة لإعداد خطة شراء.

المصطلحات الرئيسة

العملية المنتظمة لاتّخاذ القرار	Systematic Decision Making
تكلفة الفرصة البديلة	Opportunity Cost
المسؤولية المالية	Financial Responsibility
انعدام المسؤولية المالية	Financial Irresponsibility
خطة الشراء	Buying Plan
المعايير	Criteria
حدّ الإنفاق	Spending Limit

كيف تكون متسوّقًا مسؤولًا؟
How to Be a Responsible Shopper?

بصفتك مستهلكًا، يجب أن تتسوّق بمسؤولية بشكل يضمن أمنك المالي وحريتك المالية على حد سواء. ويتطلب التسوّق المسؤول **عملية منتظمة لاتّخاذ القرار Systematic Decision Making**، أي أن تتحمّل مسؤولية مالية بفهم ميزانيتك، وأهداف التسوّق الخاصة بك، و**تكلفة الفرصة البديلة Opportunity Cost** لخياراتك. يركز التسوّق المسؤول على التخطيط المالي القصير الأجل والإدارة اليومية للميزانيات.

المسؤولية المالية
Financial Responsibility

من المهمّ أن تتحمل **مسؤولية مالية Financial Responsibility** عندما تتولّى إعداد ميزانيتك الخاصة؛ فالأشخاص الذين يتحملون مسؤولية مالية يتمتعون بنمط حياة مريح، ويلبّون رغباتهم واحتياجاتهم الخاصة، ويدّخرون المال لظروف مستقبلية معروفة وغير معروفة.

أن تتحمّل مسؤولية مالية يعني أنّك:

- تشتري السلع والخدمات بطريقة مسؤولة.
- تدرك أوجه الاختلاف بين الرغبات والاحتياجات.
- لن تضطر إلى اقتراض المال في كل مرة يطرأ فيها حدث غير متوقع، وإذا اضطررت إلى ذلك، فإنّك ستتمكّن من سداده في الوقت المناسب.

العملية المنتظمة لاتّخاذ القرار
عملية اتخاذ الخيارات التي تعكس الأهداف من خلال النظر في جميع الإيجابيات والسلبيات، إضافة إلى التكاليف

تكلفة الفرصة البديلة
القيمة أو المنفعة التي يُتنازل عنها عند الاختيار بين خيارين أو أكثر

المسؤولية المالية
القدرة على تحقيق أهدافك المالية بالتخطيط للدخل، والنفقات، والمدّخرات

عندما تتحمل مسؤولية مالية، يمكنك سداد المدفوعات على النحو المتفق عليه، والوفاء بالتزاماتك. وستبدو حياتك منظّمة، ولن تعتمد على الآخرين، لأنّك قد تعلّمت كيفية إدارة مواردك بشكل فاعل.

انعدام المسؤولية المالية
Financial Irresponsibility

انعدام المسؤولية المالية
عدم الوفاء بالتزاماتك المالية لتحقيق أهدافك، وتلبية احتياجاتك

عندما يفشل الناس في تحمّل مسؤولية إنفاقهم، سيكونون غير قادرين على الحفاظ على نمط حياتهم، ويُعرف ذلك **بانعدام المسؤولية المالية Financial Irresponsibility**.

وتدلّ الحالات التالية على انعدام المسؤولية المالية:

- لا تُدفع الفواتير في الوقت المناسب.
- لا يتوفر الغذاء الكافي والملابس الملائمة والمسكن المناسب لعيش نمط حياة مريح.
- إنفاق المال على السلع الكمالية قبل تلبية الاحتياجات الأساسية.
- لا يكفي الراتب الشهري لنهاية الشهر.
- لا يُسدّد المال المُقترَض في الوقت المناسب، أو لا يُسدّد على الإطلاق.
- أساليب عيش المشاهير أو الشخصيات المؤثرة عبر الإنترنت مقترنة بالإعلانات المقنعة تدفع الناس إلى شراء سلع لا يحتاجون إليها أو قد يجدونها بأسعار أرخص في أماكن أخرى.
- يُنفق المال على الترفيه من دون التفكير والتأني في عمليات الشراء.

بداية
موقع بداية التعليمي | beadaya.com

عندما يتعذّر على الأفراد تلبية احتياجاتهم، فقد تكون التكاليف مرتفعة وغير متوقعة في معظم الأحيان. وفي حال لم يحصل الفرد على المساعدة اللازمة ليتحمّل مسؤوليته المالية، فقد تشكّل هذه التكاليف أعباء كبيرة.

ويمكن أن تشمل تكاليف انعدام المسؤولية المالية نمط حياة غير صحي، وسوء الحالة الصحية، ونقص الترفيه والمرح، والإجهاد.

يحصل هذا الأمر لجميع الأشخاص باختلاف فئات دخلهم. يبدأ اتخاذ الخيارات المناسبة باعتماد العملية المنتظمة لاتّخاذ القرار التي يمكن استخدامها لإعداد **خطة شراء Buying Plan**.

خطة الشراء
طريقة منظمة لاتخاذ قرارات مناسبة عند الشراء

ما المقصود بخطة الشراء؟
What Is a Buying Plan?

ستساعدك خطة الشراء على الاستفادة من الموارد المحدودة إلى أقصى حد ممكن، وقد تسهم أيضًا في تجنّب شعور المشتري بالندم بعد عملية الشراء. عندما تجري عملية شراء كبيرة أو تنفق مبلغًا كبيرًا من المال، قد تساعدك خطة الشراء في عملية اتخاذ القرار.

إعداد خطة شراء

Creating a Buying Plan

خطة الشراء، مثلما هو موضح في الشكل 1.4.2، هي عملية مؤلفة من خمس خطوات تحدّد ما تودّ شراءه. وبتحديد الخطوات بوضوح، ستتمكن من الاختيار بحكمة.

الشكل 1.4.2
خطة شراء

1. **هدف الإنفاق**	حدِّد حاجتك، أو رغبتك، أو هدف الإنفاق الخاص بك.
2. **السلع**	أعدّ قائمة بالسلع التي ستحقّق هدفك الإنفاقي.
3. **المعايير**	صِف الميزات التي ترغب في أن تتمتع بها السلعة/السلع التي تريد شراءها.
4. **المخطط الزمني**	حدِّد المدة التي يجب أن تحقق خلالها هدفك.
5. **حدّ الإنفاق**	ضَع حدًّا أقصى للمبلغ الذي يمكنك إنفاقه أو تنوي إنفاقه.

الخطوة 1: حدِّد هدف الإنفاق الخاص بك

Step 1: Define Your Spending Goal

كل السلع التي تقرّر شراءها يجب أن تلبّي رغباتك و/أو احتياجاتك. وبتقييم رغباتك واحتياجاتك قبل التسوّق، ستكون مستعدًّا بشكل أفضل لاتخاذ قرارات شراء مناسبة.

beadaya.com | موقع بداية التعليمي

وينبغي لك أيضًا التفكير في كيفية ارتباط السلع بتحقيق الأهداف التي حددتها في ميزانيتك أو خطتك المالية، وتذكّر أنه نظرًا لأن مواردك ستكون محدودة، فقد تضطر إلى التخلّي عن شراء أشياء أخرى لإجراء عمليتك الشرائية، يجب أن تفكر في تكلفة الفرصة البديلة، أو قيمة الأشياء التي تتخلى عنها، عند اتخاذ قرارك.

الخطوة 2: اختَر السلع التي تريد شراءها

Step 2: Choose the Item to Buy

بعد تحديد هدفك من الإنفاق، يمكنك اختيار السلع التي ستلبّي أهدافك. وقد تشمل هذه العملية اتخاذ قرارت بشأن الاختيار بين:

- سلع جديدة أو مُستخدمة.
- سلع ذات جودة عالية، أو متوسطة، أو منخفضة.
- خيارات عالية أو متوسطة أو منخفضة التكلفة.

وفي حال كنت تحتاج إلى سلعة لفترة قصيرة فقط، يمكنك النظر في إمكانية استئجارها بدلًا من شرائها.

الخطوة 3: حدِّد المعايير

Step 3: Define Criteria

المعايير
مقاييس أو قواعد يمكن الاستناد إليها لتقييم شيء ما

عندما تقرر شراء سلعة أو الحصول على خدمة ما، يجب أن تضع **المعايير Criteria** المناسبة للشيء الذي اخترته، وقد تشمل المعايير المرغوبة في الشيء الذي تريد شراءه ما يلي:

- المزايا.
- الوظائف.
- الجودة.
- التكلفة.

الخطوة 4: ضَع مخططًا زمنيًّا

Step 4: Set a Timeline

لكلّ سلعة ترغب في شرائها، حدِّد الوقت الذي ستنفذ فيه عملية الشراء. فمن شأن المخطط الزمني أن يحدّد الإطار الزمني لعملية اتّخاذك للقرار، وقد تعتمد الأطر الزمنية على ما يلي:

- مناسبة معينة، مثل: شراء ملابس جديدة لحفل التخرّج.
- أفعال الآخرين، مثل: الانتظار حتى يعرض المتجر السلعة بسعر مخفّض.

إنّ وضع إطار زمني لكل عملية شراء مخطط لها سيساعدك على تحديد أولوياتك؛ فبالانتظار ليوم أو أكثر، قد تقرر عدم إجراء عملية شراء اندفاعية.

موقع بداية التعليمي | Bidaya.com





1- الميزانية.
2- الغرض من الجهاز.
3- المعالج والرام.
4- التخزين.
5- بطاقة الرسومات.
6- الشاشة.
7- الاتصالات.
8- الحجم والوزن.
9- العلامة التجارية والضمان.
10- تقييمات المستخدمين والمراجعين.

◄ ضع قائمة بالمعايير التي تراها مناسبة قبل شراء جهاز الحاسوب.



الخطوة 5: ضَع حدًّا للإنفاق
Step 5: Set a Spending Limit

بناءً على الحاجة أو الرغبة التي تسعى إلى تلبيتها، ما مقدار المال الذي ترغب في إنفاقه؟ وهل أنت قادر على إنفاقه؟ بوضع **حدّ للإنفاق Spending Limit**، لن تميل إلى إنفاق أكثر ممّا خططت له. يعرض الشكل 2.4.2 مثالًا على خطة شراء متكاملة لجهاز لوحي وقلم رقمي.

حدّ الإنفاق
الحدّ الأقصى للمبلغ الذي تنوي دفعه مقابل سلعة معينة

الشكل 2.4.2
خطة شراء جهاز لوحي وقلم رقمي

1. هدف الإنفاق	القدرة على ممارسة الرسم الرقمي بسهولة في المنزل أو أثناء التنقل.
2. السلع	جهاز لوحي وقلم رقمي (جديدان أو مُستخدمان).
3. المعايير	يجب أن يكون الجهاز اللوحي صغيرًا وسهل الحمل. يجب أن يتمتع القلم الرقمي بعمر بطارية جيد (8 ساعات على الأقل بعد الشحن الكامل).
4. المخطط الزمني	سنة واحدة أو أقل.
5. حدّ الإنفاق	1,500 ر.س

تنفيذ خطة الشراء
Implementing a Buying Plan

عندما تحدد نوع السلعة أو الخدمة التي تحتاج إلى شرائها والمبلغ الذي ترغب في إنفاقه، يمكنك أن تبدأ حينها بجمع معلومات محددة عن المنتجات والخدمات المتوفرة وعن ميزاتها وأسعارها.

قد تلاحظ أنك بحاجة إلى مراجعة خطة الشراء، مثلًا: قد تكتشف أن منتجًا بالميزات المحددة التي تريدها غير متوفر ضمن حدود إنفاقك، وفي هذه الحالة، عليك أن تغيّر المعايير، أو حدود الإنفاق.

طرائق الدفع
Payment Methods

تتضمن كل عملية شراء خيارين هما: السلعة التي ستشتريها وكيفية دفع ثمنها. أحيانًا، يكون الدفع نقدًا هو خيارك الوحيد. وفي أحيان أخرى، يمكنك الاختيار من بين عدة طرائق للدفع، مثل: الدفع بواسطة بطاقة "مدى"، أو بطاقة ائتمان، أو الحصول على قرض شخصي.

بداية
بوابة بداية للتعليم | beadaya.com

توفر كل طريقة دفع مزايا مختلفة، ونذكر منها ما يلي:

- قد يساعد الدفع نقدًا على منع الإفراط في الإنفاق.
- توفّر بطاقات الائتمان الحماية في حال كانت السلعة التي اشتريتها معيبة، ورغبت في تقديم اعتراض على المبلغ المدفوع.
- قد تكون القروض ضرورية لإجراء عمليات شراء كبيرة، مثل: السيارات، ويمكن أن تمتدّ إلى سنوات عديدة لتصبح عملية الشراء ممكنة.

تحديد الميزانيات المتاحة .
تحليل الحاجة والأولويا ت.
البحث والمقارنة .
تقييم المخاطر .
اتخاذ القر ار.
الاستمتاع بالمنتج.



دورك لتفكر

كيف يمكنك تطوير قدرتك على تحمّل المسؤولية المالية عند اتخاذ قرارات الشراء؟

إجراء عملية الشراء
Making the Purchase

بعد أن تجمع كافة المعلومات وتتخذ قرارًا بشأن السلعة أو الخدمة التي تلبّي احتياجاتك على أكمل وجه، يمكنك عندها إجراء عملية الشراء التي تتلخّص في الخطوات التالية:

- تحقق من السلعة بعناية لتتأكد من أنها في حالة جيدة.
- إذا كانت السلعة مغلّفة في علبة، يجب أن تكون العلبة مغلقة بإحكام، وفي حال أُعيد إغلاق العلبة، فأخرِج السلعة منها، وافحصها لتتأكد من أنها غير تالفة، أو اطلب الحصول على سلعة مماثلة أخرى في علبة مغلقة بإحكام.
- احرص على الاحتفاظ بالإيصال كدليل على الضمان.
- اطّلع على الفترة الزمنية التي يمكن خلالها استبدال السلعة أو إرجاعها إذا وجدت خللًا فيها.
- تحقَّق من تكاليف التوصيل، إذ قد تتمكن من توفير المال عن طريق استلام السلعة بنفسك مباشرةً من المتجر.
- للمنتجات الضخمة والمعمّرة، مثل: السيارات ومعدات الحواسيب، احرص على مراجعة الضمان وتأكد من تغطية خدمات ما بعد البيع.

beadaya.com

تقييم عملية الشراء
Evaluating the Purchase

بعد شراء السلعة أو الخدمة وتجربتها، عليك أن تفكّر في عملية الشراء التي أجريتها. قد تلاحظ أحيانًا أن شعورك تغيّر حيال السلعة أو الخدمة بعد زوال الشعور بالحماسة والرغبة في الشراء. في بعض الأحيان، يشتري الناس الأشياء كوسيلة للشعور بالتحسن، لكن الرضا الذي يرافق هذا الشراء غالبًا ما يستمر لفترة مؤقتة.

لذلك، بعد إجراء عملية شراء، اسأل نفسك الأسئلة التالية:

- ما مدى رضاي عن عملية الشراء؟
- هل اتّبعتُ خطة الشراء الخاصة بي؟
- هل حصلتُ على قيمة جيدة مقابل المال الذي أنفقته؟
- هل تلبّي السلعة أو الخدمة الرغبة أو الحاجة التي اشتريتها من أجلها؟
- هل كان بإمكاني استخدام طرائق أخرى لمساعدتي على الاختيار أو الشراء بصورة أفضل؟
- في حال أردت إجراء عملية الشراء مرة أخرى، فهل سأختار شراء السلعة نفسها؟

ستسمح لك الإجابة عن هذه الأسئلة بالتعلّم من تجربة الشراء الخاصة بك لتتمكن من الاستمرار في اتخاذ قرارات شراء مناسبة.

وتذكّر أنه، في بعض الأحيان، يتمثّل الخيار الصحيح في عدم الشراء!

◄ ما آخر عملية شراء أجريتها عبر الإنترنت؟ وهل كنت راضيًا عنها؟

متروك للطالب

beadaya.com | موقع بداية التعليمي



أسئلة المراجعة

اختَر الإجابة الصحيحة.

1. أيّ مما يلي من مزايا إعداد خطة شراء؟
   - أ. شعور المشتري بالندم.
   - ب. الاستفادة من الموارد المحدودة إلى أقصى حدّ ممكن.
   - ج. تعزيز الإنفاق الاندفاعي.
   - د. المساعدة على اختيار المنتجات بشكل سيئ.
2. يجب اختيار السلع التي تلبّي الرغبات والاحتياجات.
   - أ. صواب
   - ب. خطأ
3. من المفيد تحديد معايير عملية الشراء الخاصة بك.
   - أ. صواب
   - ب. خطأ
4. أيّ خيار ممّا يلي لا يتعلق بتقييم عملية شراء ما؟
   - أ. ذهابك إلى السوق بمفردك أو برفقة أصدقائك.
   - ب. مدى رضاك عن عملية الشراء.
   - ج. ما إذا كانت عملية الشراء ذات قيمة جيدة مقابل المال الذي أُنفق.
   - د. ما إذا كانت عملية الشراء تلبّي احتياجاتك أو رغباتك.
5. أيّ ممّا يلي ليس – عادة – من أهداف الشخص المسؤول ماليًّا؟
   - أ. التمتع بنمط حياة مريح.
   - ب. تلبية رغباته واحتياجاته الخاصة.
   - ج. خسارة كلّ أصوله المالية.
   - د. ادّخار المال لظروف مستقبلية غير معروفة.
6. تكلفة الفرصة البديلة هي خيار أو منفعة يُتنازل عنهما.
   - أ. صواب
   - ب. خطأ

beadaya.com | موقع بداية التعليمي