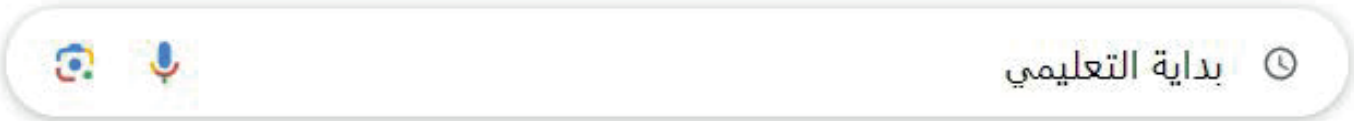
تم تحميل الملف
من موقع بداية

بداية
beadaya.com | موقع بداية التعليمي

للمزيد اكتب
في جوجل Google



موقع بداية التعليمي كل ما يحتاجه **الطالب والمعلم**
من ملفات تعليمية، حلول الكتب، توزيع المنهج،
بوربوينت، اختبارات، ملخصات، اختبارات إلكترونية،
أوراق عمل، والكثير...

حمل التطبيق

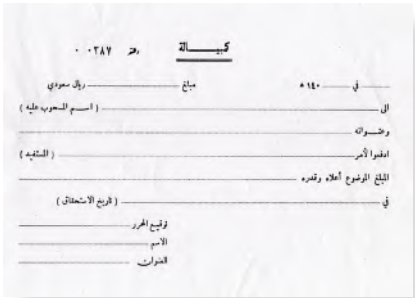
GET IN ON Google Play

Download on the App Store

الدرس 13

خصم الأوراق التجارية

المراد به


كمبيالة

يحدث في بعض المعاملات التجارية أن يشتري التاجر بضاعة بثمن مؤجل، فيكتب للبائع ورقة تتضمن المال الذي له على المشتري،لها تاريخ لاستلام المبلغ الذي تحمله؛ يستلم هذا المبلغ عند حلول وقته من المشتري نفسه أو من طرف ثالث يكون مصرفاً أو غيره، تسمى هذه الورقة (الكمبيالة)[1] أو السند الإذني.

والأصل أن ينتظر حامل (الكمبيالة) أو السند الإذني إلى وقت حلول دفع المبلغ، ثم يقدم هذه الورقة ويتسلم بها المبلغ الذي تحمله، ولكنه قد يحتاج إلى سيولة قبل حلول الأجل، فيذهب إلى أحد المصارف فيتفق معه على أن يأخذ هذه الكمبيالة بما فيها من مبلغ، على أن يسلمه المصرف أقل مما تحمله الكمبيالة نقداً؛ فإذا حل الأجل صار المبلغ الذي في الكمبيالة للمصرف، وتسمى هذه العملية: خصم الأوراق التجارية.

بداية
beadaya.com | موقع بداية التعليمي

مثاله

باع مزارع لشركة الصوامع مائة طن من القمح بمليون ريال مستحقة الدفع بعد ثلاث سنوات، وحررت له الشركة كمبيالة بذلك المبلغ، وأراد أن يخصم هذه الورقة ويتعجل قيمتها، فباعها على أحد المصارف بثمانمئة ألف ريالٍ نقداً، وبذا يستحق المصرف الكمبيالة على شركة الصوامع.

مثال آخر:

تاجر اشترى بضاعة من شركة بالأجل بعد سنة وحرر لهم كمبيالة مستحقة الدفع بعد سنة

(1) الكمبيالة: ورقة تجارية مثل الشيك لكنها مؤجلة.

نشـــاط

لماذا سميت هذه العملية بـ: خصم الأوراق التجارية؟

لأن المشتري لهذه الورقة يخصم من المبلغ الذي تحمله

حكمها:

خصم الأوراق التجارية محرم؛ لأنه يجمع بين ربا الفضل والنسيئة، فحقيقة العقد أن المزارع باع المليون المؤجلة بثمانمائة ألفٍ حالة؛ لأن البنك حصل على مئتي ألف ريال وهي زيادة ربوية.

ولتصحيح العقد يمكن أن تباع الورقة المؤجلة بغير النقود؛ كأن يسلمه المصرف أرضاً أو عروضاً أو أسهماً مباحة قيمتها ثمانمائة ألف ريال.

بداية
beadaya.com | موقع بداية التعليمي

نشـــاط

لخص المراد بخصم الأوراق التجارية حسب فهمك، مع ذكر مثال مختصر عليه.

خصم الأوراق التجارية:

وهو أن يتقدم المستفيد بالورقة التجارية ذات الأجل المحدد قبل حلول موعد وفاتها إلى بنك معين ليحصل علة قيمتها فيدفعها له البنك مقابل حسم مبلغ معين يتكون من فائدة المبلغ المذكور في الورقة التجارية من يوم الدفع حتى يوم الاستحقاق ومن عمولة خاصة يتقاضاها البنك نظير الخدمة التي يؤديها ، ومن مصاريف التحصيل التي يتقاضاها البنك إذا كانت الورقة تدفع في مكان غير المكان الموجود به

حكم خصم الأوراق التجارية:

إن ما يقتطعه البنك من قيمة الكمبيالة لقاء الأجل الباقي لموعد حلول الدفع مثلاً فائدة يتقاضاها على تقديم القرض للمستفيد وهو محرم ، لأنه ربا

ما يقتطعه البنك كعمولة لقاء الخدمة جائز فهو مقابل عمل وخدمة ، فهي أجرة له على قيامه بذلك ، وتكون مبلغاً مقطوعاً لا نسبه ثابته من المبلغ

مثال مباشر لعملية خصم الأوراق التجارية:

فيما يلي بعض العمليات التي تمت بقسم الأوراق التجارية بإحدى البنوك حيث بلغت الأوراق التجارية المخصومة لدى إحدى البنوك التجارية 1000000ريال ، تستحق عنها أجيو25000 ريال وبلغ المحصل من تلك الأوراق 700000 ريال تم تحصيلها نقدا والمرفوض 200000 ريال وعمل عنها بروتستو1000 ريال وتم تحميل قيمة الأوراق المرفوضة ومصروفات البروتستو على عملاء الحسابات الجارية ، وتم إعادة خصم الأوراق التجارية لدى البنك المركزي بقيمة 100000 ريال وكان الأجر 1000 ريال